

Website desenvolvido como peça de apoio para uma proposta de campanha acessível para redes de restaurantes do segmento *fast-food*¹

Bianca Said SALIM²

Lorran Coelho Ribeiro de FARIA³

Pedro Martins GODOY⁴

Thais de Moraes MARCELINO⁵

Lamounier Lucas Pereira JÚNIOR⁶

Centro Universitário Newton Paiva, Belo Horizonte, MG

RESUMO

Este trabalho apresenta o desenvolvimento de uma proposta de campanha acessível para pessoas portadoras de deficiência visual ou auditiva, clientes de uma rede fictícia de restaurantes *fast-food*, que funcionaria aos moldes de todas as outras redes do mesmo segmento que se encontram em território brasileiro. Destacam-se aqui, as reais necessidades dessas pessoas e perceber de que maneira esses indivíduos optam por consumir um produto desse segmento, desde o momento em que sua atenção é captada por uma mensagem publicitária até a ação de compra do produto. Além disso, discutem-se os meios de comunicação mais representativos para eles e as tecnologias assistivas passíveis de adaptação para uma eficiente utilização em uma mensagem comercial.

PALAVRAS-CHAVE: deficiência visual; deficiência auditiva; acessibilidade; publicidade inclusiva; fast-food.

1 INTRODUÇÃO

Segundo Sampaio (2003, p. 364), público-alvo é o “grupo de consumidores ou *prospects* aos quais é dirigida, prioritariamente, uma peça ou campanha de propaganda, bem como qualquer outra ação de comunicação e marketing”. Geralmente esse grupo é descrito de maneira que características como idade, sexo, localização, classe econômica e até mesmo padrões comportamentais englobem seus participantes. Essa descrição deve ser muito bem feita e delimitada, pois é para esse grupo que todo o material da campanha será criado (PÚBLIO, 2008). Entretanto, existem pessoas que, apesar de possuírem características e comportamentos que as permitam participar desses grupos, possuem também

¹ Trabalho submetido ao XX Prêmio Expocom 2013, na Categoria Publicidade e Propaganda, modalidade Website.

² Aluna líder do grupo e estudante de graduação do Curso de Publicidade e Propaganda, e-mail: bianca.salim@hotmail.com.

³ Estudante de graduação do Curso de Publicidade e Propaganda, email: lorrancoelho@hotmail.com.

⁴ Estudante de graduação do Curso de Publicidade e Propaganda, email: pedromgodoy@yahoo.com.br.

⁵ Estudante de graduação do Curso de Publicidade e Propaganda, email: thais_marcelino@hotmail.com.

⁶ Orientador do trabalho. Professor do Curso de Publicidade e Propaganda, email: raoult@bol.com.br.

particularidades que as diferem da maioria dos outros integrantes, como a deficiência visual ou auditiva.

Segundo os resultados parciais do Censo 2010, realizado pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), mais de 35 milhões de brasileiros alegaram ter algum tipo de deficiência visual, sendo que mais de 500 mil não são capazes de enxergar absolutamente nada. Além disso, outros 10 milhões disseram ter algum tipo de deficiência auditiva, quando quase 350 mil desses, não são capazes de ouvir nada.

Portanto, serão expostos a seguir, alguns recursos já conhecidos e tecnologias não tão bem exploradas, mas que possibilitam a integração da pessoa portadora da deficiência visual ou auditiva à sociedade. Essas alternativas, mesmo que não tenham sido desenvolvidas para uma ação inclusiva, podem ser aproveitados para exercer a inclusão desse grupo no que se refere à assimilação de mensagens publicitárias.

Para o desenvolvimento do trabalho, foi necessário fazer a escolha de um determinado segmento do mercado de consumo que possuísse um produto que se relacionasse diretamente com os sentidos do ser humano, mas que não tivesse o costume de atingir o seu público de maneira acessível. Por isso, escolheu-se o segmento de alimentação *fast-food*. Assim sendo, serão apresentadas peças - publicitárias e próprias para o ponto de venda - para uma rede de *fast-food* fictícia, adaptadas e baseadas em dados obtidos por meio de pesquisas e entrevistas.

2 OBJETIVO

O objetivo deste estudo é identificar quais são os fatores relevantes em uma mensagem publicitária para que essas pessoas optem por uma determinada marca, produto ou serviço de maneira autônoma.

3 JUSTIFICATIVA

Este trabalho justifica-se pela carência de informações acessíveis a deficientes visuais ou auditivos em campanhas publicitárias veiculadas em grandes veículos de comunicação.

4 MÉTODOS E TÉCNICAS UTILIZADOS

Para se alcançar os resultados aqui apresentados, três tipos de pesquisa foram utilizadas: a exploratória, a bibliográfica e as entrevistas em profundidade. O primeiro tipo - a exploratória - é dado pela investigação de materiais para conseguir uma maior familiaridade com o tema estudado, além de oferecer ao pesquisador, novas fontes de informação (SANTOS, 2002). Com essa metodologia, é possível ter uma noção da real gravidade do problema em questão.

O segundo tipo utilizado foi a pesquisa bibliográfica. Caracteriza-se pela análise de tudo aquilo que já foi registrado por meio de texto, áudio ou vídeo, possibilitando ao pesquisador, a apreciação do assunto a partir de um novo ponto de vista (MARCONI e LAKATOS, 2011).

Outra pesquisa fundamental para a construção desta monografia foram as entrevistas em profundidade. Neste trabalho, foi utilizado o modelo de entrevista qualitativa aberta, apresentada por Duarte e Barros (2008, p. 65). Segundo os autores, esse tipo de entrevista é:

Essencialmente exploratória e flexível, não havendo sequência predeterminada de questões ou parâmetros de respostas. Tem como ponto de partida um tema ou questão ampla e flui livremente, sendo aprofundada em determinado rumo de acordo com aspectos significativos identificados pelo entrevistador enquanto o entrevistado define a resposta segundo seus próprios termos, utilizando como referência seu conhecimento, percepção, linguagem, realidade, experiência.

Utilizando tal método, foram entrevistados dois deficientes visuais e dois deficientes auditivos, entre 38 e 48 anos de idade, com formação mínima de nível superior, e todos envolvidos em projetos ligados à sua própria deficiência.

5 DESCRIÇÃO DO PRODUTO OU PROCESSO

A *internet* é uma das principais mídias utilizadas pelos deficientes sensoriais. Entretanto, a utilização dessa ferramenta ocorre de maneira diferente para cada grupo. De acordo com as entrevistas, o público surdo tem mais liberdade de navegação. A dificuldade se dá quando encontram vídeos sem legendas ou páginas com áudio.

Já os indivíduos cegos dependem de um programa específico para a navegação. Além disso, as estruturas atuais dos sítios eletrônicos ainda contam bastante com elementos visuais que são impossíveis de serem reconhecidas ou descritas por tais programas.

Para a construção de um ambiente virtual acessível, é recomendável que os princípios do Consórcio World Wide Web (W3C) sejam seguidos. Ele define a *web* da seguinte maneira:

O valor social da Web está nas novas possibilidades de comunicação humana, comércio e compartilhamento de conhecimentos. Um dos principais objetivos do W3C é tornar esses benefícios disponíveis para todas as pessoas, independente do hardware que utilizam, software, infraestrutura de rede, idioma, cultura, localização geográfica ou capacidade física e mental. (SITE OFICIAL W3C, 2012)

O site da rede Hot Foods, por exemplo, contará com um *layout* tradicional, com imagens estáticas, *banners* animados, textos, vídeos etc. Entretanto, também será disponibilizado em outras versões para que pessoas com algum tipo de deficiência sensorial também possam buscar a informação que precisam.

FIGURA 1 - Layout do website Hot Foods com elementos tradicionais



Fonte: Criado pelos autores

Por exemplo, em relação aos deficientes visuais que possuem baixa visão é necessário que exista uma plataforma capaz de aumentar as letras dos textos como é mostrado a seguir.

FIGURA 2 - Layout do website Hot Foods textos ampliados

ALTO CONTRASTE | A+ | A-

[INÍCIO](#)
[HOTPROMOS](#)
[CARDÁPIO](#)
[UNIDADES](#)
[DELIVERY](#)
[CONTATO](#)

**APROVEITE
OS COMBOS
MAIS QUENTES
DO PEDAÇO**

Hot Promos

Toda semana a Hot Foods traz para você, deliciosas promoções. Veja as opções disponíveis, imprima o cupom e vá até a unidade mais perto de você e se delicie.

Cardápio

Ainda está com dúvida do que vai querer comer? Pode ficar tranquilo. São muitas ofertas deliciosas mesmo. É só conferir o nosso cardápio e fazer o seu pedido.

Delivery

A gente sabe que, de vez em quando, não dá pra sair de casa. Mas isso não vai te deixar longe de um Hot Foods, não é? Conheça o nosso serviço de entrega.

PREFERE ALGO MAIS COLD?
 Conheça nossos sorvetes,
 sundaes e milkshakes.

**CURTIU O
NOSSO SITE?
ENTÃO
COMPARTILHE!**

**SIGA-NOS NO
TWITTER.
HOT NEWS
QUENTINHAS.**

SAC:
 (31) 2516.3273
 contato@hotfoods.com.br

Fonte: Criado pelos autores

Deve possibilitar também o aumento do contraste, para facilitar o reconhecimento das informações ali presentes, como mostrado a seguir.

6

FIGURA 3 - Layout do website Hot Foods em alto contraste



CONTRASTE PADRÃO | A+ | A-

Hot Foods INÍCIO HOTPROMOS CARDÁPIO UNIDADES DELIVERY CONTATO

APROVEITE OS COMBOS MAIS QUENTES DO PEDAÇO

1 2 3 4

Hot Promos

Toda semana a HotFoods traz para você, deliciosas promoções. Veja as opções disponíveis, imprima o cupom e vá até a unidade mais perto de você e se delície.

Cardápio

Ainda está com dúvida do que vai querer comer? Pode ficar tranquilo. São muitas ofertas deliciosas mesmo. É só conferir o nosso cardápio e fazer o seu pedido.

Delivery

Agente sabe que, de vez em quando, não dá pra sair de casa. Mas isso não vai te deixar longe de um Hot Foods, não é? Conheça o nosso serviço de entrega.

PREFERE ALGO MAIS COLD?
Conheça nossos sorvetes, sundaes e milkshakes.

CURTIU O NOSSO SITE? ENTÃO COMPARTILHE!

SIGA-NOS NO TWITTER. HOT NEWS QUENTINHAS.

SAC:
(31) 2516.3273
contato@hotfoods.com.br

Fonte: Criado pelos autores

Esses dois recursos também devem funcionar juntos para facilitar ainda mais a leitura de pessoas com baixa visão, como apresentado a seguir.

FIGURA 4 - Layout do website Hot Foods em alto contraste e textos ampliados



CONTRASTE PADRÃO | A+ | A-

 **Hot Foods** **INÍCIO** **HOTPROMOS** **CARDÁPIO** **UNIDADES** **DELIVERY** **CONTATO**

APROVEITE OS COMBOS MAIS QUENTES DO PEDAÇO

1 2 3 4

Hot Promos

Toda semana a Hot Foods traz para você, deliciosas promoções. Veja as opções disponíveis, imprima o cupom e vá até a unidade mais perto de você e se delicie.

Cardápio

Ainda está com dúvida do que vai querer comer? Pode ficar tranquilo. São muitas ofertas deliciosas mesmo. É só conferir o nosso cardápio e fazer o seu pedido.

Delivery

A gente sabe que de vez em quando, não dá pra sair de casa. Mas isso não vai te deixar longe de um Hot Foods, não é? Conheça o nosso serviço de entrega.

PREFERE ALGO MAIS COLD?
Conheça nossos sorvetes, sundaes e milkshakes.


**CURTIU O NOSSO SITE?
ENTÃO COMPARTILHE!**


**SIGA-NOS NO TWITTER.
HOT NEWS QUENTINHAS.**



SAC:
(31) 2516.3273
contato@hotfoods.com.br

Fonte: Criados pelos autores

Já os indivíduos que não são capazes de enxergar absolutamente nada, devem utilizar um *software* capaz de reconhecer os textos da tela. Portanto, utiliza-se apenas o som e o teclado.

Figura 5 - Tela inicial do leitor de tela DosVox



Fonte: Tela capturada pelo autor

É importante ressaltar que esse *software* apresenta dificuldades em ler qualquer tipo de página da *internet*, devido aos diversos tipos de estrutura existentes. Por isso, para que um *site* seja totalmente compatível com os leitores de tela, é necessário que ele seja desenvolvido desde sua concepção apenas para tal finalidade. O ideal é que seja criado um *hiperlink* separadamente que contará apenas com uma estrutura simples de títulos e textos descritivos. Isso possibilitará ao deficiente visual que utilize algum leitor de tela acesso às informações. Já os deficientes auditivos precisarão de auxílio apenas nos casos em que forem utilizados vídeos ou áudios. Portanto, todos esses materiais contarão com legenda ou com a tradução em LIBRAS.

6 CONSIDERAÇÕES

O website apresentado teve como objetivo mostrar apenas um de vários recursos que anunciantes, agências, produtoras e veículos podem utilizar para proporcionar a inclusão de pessoas deficientes visuais ou auditivas às mensagens publicitárias. Para isso, foi necessário compreender as principais particularidades existentes no momento em que essas pessoas consomem qualquer tipo de informação. Apesar de serem duas deficiências sensoriais que interferem diretamente na comunicação de todo indivíduo, ambas têm características que demandam assistências totalmente distintas. Depois, foi preciso escolher um segmento que

já tem como uma de suas principais características o forte apelo sensorial, nesse caso o de *fast-food*, para analisar o que já foi feito até então e discutir as possíveis alternativas que poderiam ser implantadas.

Foi possível notar que a maioria dos anunciantes do segmento de alimentação rápida não investe em uma comunicação totalmente acessível, mesmo com a existência de leis que protegem o acesso a todo tipo de informação aos deficientes. A maioria dessas empresas dispõe de somente alguns materiais nos pontos de venda que possuem a escrita Braille.

Surge então o questionamento do que realmente falta para que as mensagens publicitárias em geral apresentem recursos assistivos. Talvez isso se justifique pela ambição de boa parte dos anunciantes em evitar o provável aumento de custos de produção de novos materiais. Mas também pode ser por causa da, já estagnada, atitude de muitas empresas de comunicação em encarar o hábito de consumo da maioria da sociedade como soberano.

Espera-se que mais empresas se conscientizem e compreendam a importância, tanto para sua marca quanto para a sociedade, de se desenvolver uma comunicação que inclua os deficientes visuais e auditivos como parte integrante de seus públicos-alvo.

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

DUARTE, Jorge; BARROS, Antônio *et al.* (Org.). **Métodos e técnicas de pesquisa em comunicação**. 2 ed. São Paulo: Atlas, 2010. 380 p.

IBGE. **Censo 2012**: Amostra. 2010. Disponível em:
<<http://www.censo2010.ibge.gov.br/amostra/>>. Acesso em 06 Mai. 2012.

MARCONI, Maria de Andrade; LAKATOS, Eva Maria. **Técnicas de pesquisa: planejamento e execução de pesquisas, amostragens e técnicas de pesquisa, elaboração, análise e interpretação de dados**. 7 ed. São Paulo: Atlas, 2011. 277 p.

PÚBLIO, Marcelo Abilio. **Como planejar e executar uma campanha de propaganda**. São Paulo: Atlas, 2008. 273 p.

SAMPAIO, Rafael. **Propaganda de A a Z**. 3 ed. Rio de Janeiro: Elsevier, 2003. 390 p.

SANTOS, Antonio Raimundo. **Metodologia científica: a construção do conhecimento**. 5 ed. Rio de Janeiro: DP&A, 2002. 164 p.

W3C. **Missão do W3C**. 2012. Disponível em:
<<http://www.w3c.br/Sobre/MissaoW3C>>. Acesso em: 13. Nov. 2012.